Annual Report
2007 - 2008

metro toronto convention centre

BOARD OF DIRECTORS

CONSEIL D'ADMINISTRATION

Walter G. Oster

Barry L. Smith

Robert Brent

Judi L. Cohen

Ferg Devins

Sharifa Khan

Upali A. Obeyesekere

Brian Smith

Colleen Soulliere

Wayne Squibb

Harald Thiel

David Whitaker

TABLE OF CONTENT

TABLE DES MATIÈRES

Message from the Chairman and President & CEO	1
Operating Statistics	8
Occupancy 2007/2008	8
Statistical Highlights	9
Economic Impact	9
Events Summary	10
Financial Statements	11

Message du président du Conseil et du président-directeur général	4
Statistiques d'exploitation	8
Occupation 2006/2007	8
Statistiques importantes	9
Impact économique	9
Événements recapituler	10
Etats financiers	21

MESSAGE FROM THE CHAIRMAN AND PRESIDENT & CEO

SECOND BEST YEAR

On behalf of the Board of Directors and the Management Team, we are pleased to present the operating results for the year ending March 31, 2008.

The fiscal year started amid the challenges of a slowing economy and the anticipated impacts of the sub-prime mortgage meltdown in the American market. However, despite unsettled economic conditions, our Gross Revenues reached $54.2 million or $766K (1.4%) less than our target. This shortfall in revenues, largely due to a softening of our Food & Beverage sales and commissions, translated to a Net Operating Income of $11.4 million or 21% of Gross Revenues compared to our target of 22%. This compares to $13.9 million the year before or a difference of $2.5 million.

The year ended with a Net Income, after depreciation, of $6.5 million compared to a budget of $7 million. Despite a valiant attempt to control expenses, we were unable to offset the shortfall in gross revenue resulting in a bottom line was just short of budget by $525K (-7.5%).

It was another busy year with 733 events held in the facility and almost 2.1 million people attending them. In addition, our team serviced over 19,000 exhibitors from around the globe. In total, these events utilized 125.5 million square feet of space giving us an overall occupancy of 60%. (Full occupancy estimated to be in the 68 – 70% range)

Our local economy benefits from hosting these events in several ways. An analysis of the impact of hosting conventions, tradeshows and public shows, reveals a direct spending economic impact of $374 million to the economy of the city and the province of Ontario. Many of the people attending these events are experiencing our part of the world for the first time and are being introduced to what we have to offer as a leisure destination. We know that many conventions delegates bring guests and we hope they all stay a few extra days and plan to return in the future.

Each year we work hard to ensure we are delivering what we promised and are living up to our corporate mission to deliver a seamless experience with exceptional results. This year our clients reported, through our Client Evaluation Survey, that they are more than happy with the service they are receiving. We had 94% of our customers indicate they are "satisfied overall" and 46% of them indicating that we "wowed or exceed" expectations. While we are proud of our service achievements, plans are already in place to have our sales and operations team work even more closely together in the future.

Over the past year, we continued to focus on becoming more environmentally friendly and find ways to reduce our carbon footprint. We have been offering "Zero Waste Events" where we work with customers to help them eliminate waste going into the landfill system. Over the past year, we have hosted 14 of these events and this contributed to achieving a record by recycling 73% of all waste. In addition, we have started offsetting the use of fossil fuel generated hydro by using low impact hydro and wind energy provided by Bullfrog Power. We are also promoting the use of this "greener electricity" to our clients to power their events. Our accomplishments in being environmentally proactive have received accolades from many groups and have resulted in winning several awards. This year alone we won the AIPC Innovation Award from the International Association of Congress Centres for Environmental Leadership, which highlights our progress against other facilities from around the world. In addition, the City of Toronto recognized our efforts with a Toronto Green Award.

Constant facility improvements are required in order to compete in a rapidly changing market. As new facilities are constructed, we continue to invest in making sure our infrastructure is well maintained and contemporary. Over the past year we have renovated our Ballroom and adjoining function space, installed new escalators and upgraded floor-ports which will provide faster delivery of services to exhibitors. We have invested in improving the visitor experience by upgrading our retail food locations, including better branding, improved functionality and more comfortable seating.

The American market continues to be challenging and we do not see any signs of this changing in the near future. A significant number of external factors are affecting our ability to increase our success rate and therefore we continue to diversify and look at other markets. Our efforts to attract more internationally based congress business continue to build momentum. We have created an "Ambassador Programme" of support services for Doctors and Scientists who want help in preparing bids to host International Congresses in Toronto. We know however, we are not alone in our interest in attracting this market. A dramatic interest from American based convention destinations can be seen through their participation in international conferences and tradeshows. In addition, more destinations in Europe are targeting the high yield business/convention tourist through the expansion or construction of new congress facilities. India has now entered the market and China is recording explosive growth in constructing new facilities. Future success will demand a concentrated investment in the international market.

In summary, it has been an unusual year with a lot of market volatility, particularly in the American marketplace. Our clients are continuing to tell us that we are delivering the events that they want and our community is being recognized for our efforts in environmental leadership. Finally, a word of congratulations and thanks goes to the staff and management team. Their collective effort to rebound and minimize the effects of the early part of the year is a notable achievement. Their collective expertise, passion for the business and excellent customer service is exemplary.

On behalf of the Board of Directors

Walter Oster
Chairman,
Board of Directors

Barry Smith
President &
CEO

DEUXIÈME MEILLEUR EXERCICE

Au nom du conseil d'administration et de l'équipe de gestion, nous sommes heureux de vous présenter les résultats d'exploitation pour l'exercice ayant pris fin le 31 mars 2008.

L'exercice a débuté dans la mêlée des défis d'une économie ralentissante et des effets anticipés de la crise du marché américain, provoquée par la situation des prêts hypothécaires à haut risque. Toutefois, malgré ce climat économique difficile, notre revenu brut a atteint la somme de 54,2 millions de dollars, en baisse de 766 000 $ (1,4 p. 100) par rapport à l'objectif fixé. Ce résultat, attribuable en grande partie à la diminution des ventes et des commissions dans le secteur des aliments et des boissons, s'est traduit par un revenu d'exploitation net de 11,4 millions, soit 21 p. 100 du revenu brut (l'objectif était de 22 p. 100). Ce résultat représente une diminution de 2,5 millions par rapport à l'exercice précédent.

L'exercice s'est terminé sur un revenu net, après dépréciation, de 6,5 millions, comparativement à la somme budgétée de 7 millions. Malgré de valeureux efforts visant à contrôler les dépenses, nous n'avons pu compenser la diminution du revenu brut : le résultat a donc été inférieur à la somme budgétée par la marge de 525 000 $ (-7,5 %).

L'exercice a été bien chargé : 733 événements et quelque 2,1 millions de visiteurs. Notre équipe a accueilli des exposants au nombre de 19 000, provenant de monde entier. Les divers événements ont occupé 125,5 millions de pieds carrés d'espace, ce qui nous a valu un taux d'occupation de 60 p. 100. (La pleine occupation est estimée de l'ordre de 68 à 70 p. 100).

L'économie locale bénéficie de ces événements de diverses façons. Une analyse de l'impact de la tenue de congrès, de salons professionnels et de salons publics démontre que de tels événements entraînent des retombées de quelque 374 millions pour la ville et la province. De nombreux participants visitent notre coin du monde pour la première fois, et ils peuvent facilement se rendre compte de ce que nous offrons comme destination de loisir. Nous savons que de nombreux participants sont accompagnés, et nous espérons que tous sauront prolonger leur séjour parmi nous et auront le goût de revenir.

Chaque année, nous nous efforçons d'offrir ce que nous promettons et de respecter la mission de société qui est la nôtre : de livrer une 'expérience' sans failles et aux résultats remarquables. Cette année, les clients nous ont indiqué, dans un sondage interne, qu'ils étaient plus que satisfaits du service. En effet, 94 p. 100 des répondants se sont dits 'satisfaits dans l'ensemble' et 46 p. 100 ont avoué que l'expérience égalait ou dépassait leurs attentes. Si nous sommes fiers de résultats pareils, nous prévoyons déjà que nos équipes spécialisées, comme celles des vendeurs, travailleront encore plus étroitement à les améliorer.

Au cours de l'exercice écoulé, nous nous sommes efforcés de devenir toujours plus conscients de l'environnement et de trouver des façons de sans cesse réduire l'empreinte carbone. Nous travaillons avec les clients afin de les aider à éliminer les déchets destinés à l'enfouissement. Nous avons tenu quatorze événements écologiques, et ainsi sommes parvenus à recycler 73 p. 100 des déchets produits. De plus, nous avons commencé à compenser l'usage de l'électricité produite par combustibles fossiles en utilisant l'énergie éolienne et hydroélectrique de faible impact fournie par Bullfrog Power. Aussi, nous faisons la promotion de l'électricité 'verte' auprès de nos clients.

Nos réalisations dans le domaine nous ont obtenu diverses accolades et valu des prix. Nous avons reçu par exemple, cette année, le prix de l'innovation de l'IACCEL (International Association of Congress Centres for Environmental Leadership), et cette distinction fait ressortir le progrès que nous avons accompli par rapport aux autres établissements du monde. La ville de Toronto nous a également décerné son prix 'vert'.

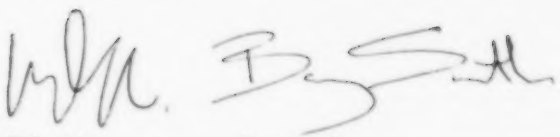
Dans un marché en évolution constante, nous devons sans cesse nous améliorer. De nouvelles installations surgissent ici et là, et nous continuons à faire en sorte que notre infrastructure soit moderne et bien entretenue. Au cours du dernier exercice, nous avons rénové la salle de bal et les locaux contigus, nous avons installé de nouveaux ascenseurs et amélioré les quais de réception pour assurer une meilleure rapidité des livraisons. Les visiteurs ont fait l'objet de diverses attentions : points d'alimentation au détail mis à jour, marquage et aspect fonctionnel améliorés, et sièges rendus plus confortables.

Le marché américain continue de poser un défi, et nous ne voyons pas de signe indiquant un changement prochain. Un nombre significatif de facteurs influe sur notre capacité d'accroître notre taux de réussite, nous devons donc continuer à diversifier le produit et à rechercher de nouveaux débouchés. Nos efforts visant à attirer plus de congrès d'envergure internationale s'intensifient. Nous avons établi un 'programme d'ambassadeurs', soit un ensemble de services de soutien destinés aux médecins et scientifiques qui s'apprêtent à présenter des soumissions afin d'accueillir des congrès internationaux à Toronto.

Nous savons, toutefois, que nous ne sommes pas les seuls à vouloir acquérir ce marché. Il y a un intérêt marqué, actuellement, pour les destinations américaines, comme on peut le constater par la participation aux conférences et salons professionnels. De plus, des destinations européennes toujours plus nombreuses ciblent les visiteurs et congressistes par l'expansion de leurs installations et la construction d'installations nouvelles. L'Inde est entrée dans la course, et la Chine connaît une croissance phénoménale dans la construction de nouvelles installations. La réussite future exigera des investissements ciblés vers de tels marchés.

Je résume en disant que nous avons connu un exercice inhabituel par sa volatilité, surtout dans le marché américain. Les clients continuent de nous dire que nous leur offrons le produit qu'ils recherchent, et la communauté reconnaît nos efforts du côté environnemental. Je tiens donc à féliciter le personnel et l'équipe de gestion. Leurs efforts réunis visant à minimiser les résultats de la première partie de l'exercice ont été remarquables. Ils font fait preuve d'un savoir-faire, d'un dévouement et d'un service à la clientèle en tous points exemplaires.

Au nom du Conseil d'administration,



Walter Oster — Président du Conseil

Barry Smith — Président-directeur général

HIGHLIGHTS / IMPORTANTES

METRO TORONTO CONVENTION CENTRE
CORPORATION DES CONGÈS DU METROPOLITAIN

ANNUAL REPORT / RAPPORT ANNUEL
2007 - 2008

OPERATING STATISTICS / STATISTIQUES 1984 - 2007 (23 YEAR HISTORY)

Number of Events / Nombre d'événements	**14,911**
Number of Conventions/Trade Shows / Nombre de congrès/expositions	**1,397**
Number of Meetings / Nombre de réunions	**9,450**
Attendance / Assistance	**47.0 million people**
Revenue / Revenus	**$704.6 million**
Net Income / Profit perte	**$18.0 million**
Wages & Benefit / Paies & Profit & Salaires	**$283.7 million**
Hotel Room Nights Generated / Nuitées générées	**6.29 million**
Economic Impact Direct/Indirect / Impact économique dir./indir.	**$3.593 billion**
Taxes Generated / Taxes générées	**$1.150 billion**

OCCUPANCY / OCCUPATION 2007 - 2008 (NORTH & SOUTH BUILDINGS COMBINED)

	1ST. QTR 1E TRIM.	2ND. QTR 2E TRIM.	3RD. QTR 3E TRIM.	4TH. QTR 4E TRIM.	TOTAL TOTAL
Theatre / Théâtre	54%	86%	48%	51%	**60%**
Exhibit Hall / Salle d'exposition	73%	42%	62%	68%	**61%**
Constitution Hall / Constitution Hall	79%	15%	95%	72%	**63%**
Meeting Rooms / Salles de réunion	71%	31%	51%	57%	**53%**
Total Occupancy / Occupation totale	73%	39%	61%	66%	**60%**

STATISTICAL HIGHLIGHTS / STATISTIQUES IMPORTANTES

		% INCREASE/DECREASE FROM PREVIOUS YEAR AUG./DIM. EN % COMPARÉES À L'ANNÉE PRÉCÉDENTE
Revenue / Revenus	**$54,242,424**	**– 6.4%**
Total Gross Operating Profit / Profit total brut	**$31,675,349**	**– 6.6%**
Net Operating Income Before Depreciation / Revenus net d'exploitation	**$11,413,787**	**– 17.7%**
Net Income / Profit perte	**$6,505,882**	**– 28.4%**
Number of Events / Nombre d'événements	**733**	**+ 1.4%**
Total Occupancy / Occupation totale (NORTH & SOUTH BLDG COMBINED / BÂTIMENT COMBINÉS NORD & SUD)	**60%**	**– 4.8%**

ECONOMIC IMPACT / IMPACT ÉCONOMIQUE

Total Peak Hotel Room / Total de pointe/nuitées	**57,700**	**– 17.3%**
Total Direct/Indirect Expenditures / Total des dépenses dir./indir.	**$91,199,000**	**– 22.9%**
Total Hotel Room Nights Generated / Total nuitées générées	**239,029**	**– 20.1%**
MTCC – Number of Full Time Employees / CPCTM – Total employés/plein temps	**362**	**– 3.7%**
MTCC – Number of Part Time Employees / CPCTM – Total employés/temps partiel	**686**	**+ 22.1%**
MTCC – Direct Wages / CPCTM – Salaires directs	**$18.1 million**	**– 8.1%**
Total Direct/Indirect Expenditures – Conventions/Trade & Public Shows / Total des dépenses directes et indirectes – Congrès, salons commerciaux et professionnels, salons publics	**$374,159,008**	**+ 0.01%**

ECONOMIC IMPACT / IMPACT ÉCONOMIQUE

	2004/05	2005/06	2006/07	2007/08
Total Peak Hotel Rooms / Total de pointe/nuitées	43,300	45,000	69,800	**57,700**
Average Delegate Expenditure / Dépenses moyennes/délégué(e)	$1,535	$1,590	$1,527	**$1,424**
Total Direct Expenditure / Total dépenses directes (000)	$66,466	$71,550	$106,585	**$82,161**
Total Indirect Expenditure / Total dépenses indirectes (000)	$7,311	$7,871	$11,724	**$9,038**
Total Direct and Indirect Expenditure / Total dépenses dir./indir. (000)	$73,777	$79,421	$118,309	**$91,199**
Total Hotel Room Nights Generated / Total nuitées générées	170,200	175,000	299,000	**239,000**
Average Hotel Convention Room Rate / Moyenne chambre/tarif congrès	$180	$216	$219	**$224**
$ Value of Hotel Room Nights / Valeur en $ nuitées (000)	$30,636	$37,800	$65,481	**$53,540**
M.T.C.C. Direct Wages & Benefits / CPCTM – Salaires directs (000)	$17,636	$19,700	$22,593	**$22,826**
Number of Full-Time Employees / Nombre employés/plein temps	322	376	385	**362**
Number of Part-Time Employees / Nombre employés/temps partiel	626	562	603	**686**
Total Direct/Indirect Expenditures – Conventions/Trade & Public Shows / Total des dépenses directes et indirectes – Congrès, salons commerciaux, salons publics (000)	—	—	$374,128	**$374,159**

EVENTS SUMMARY / ÉVÉNEMENTS RECAPITULER

	2004/05	2005/06	2006/07	2007/08
Conventions / Congrès	24	29	42	**46**
Tradeshows / Expositions	32	29	28	**31**
Meetings / Réunions	432	482	452	**364**
Public Shows / Expositions ouverte au public	42	53	53	**44**
Theatre/Special Events / Événements spécial/théâtre	56	58	60	**28**
Food & Beverage / Banquets	99	100	88	**73**
Total / Totale	685	751	723	**733**
Occupancy% / Occupation %	52%	57%	63%	**60%**

FINANCIAL STATEMENTS OF
METROPOLITAN TORONTO CONVENTION CENTRE CORPORATION

YEAR ENDED MARCH 31, 2008

AUDITORS' REPORT

KPMG llp
Chartered Accountants
Suite 3300 Commerce Court West
PO Box 31 5th Commerce Court
Toronto ON M5L 1B2
Canada

Telephone (416) 777-8500
Fax (416) 777-8818
Internet www.kpmg.ca

To the Board of Directors of Metropolitan Toronto Convention Centre Corporation
and the Minister of Tourism

We have audited the balance sheet of Metropolitan Toronto Convention Centre Corporation as at March 31, 2008 and the statements of operations, deficiency and cash flows for the year then ended. These financial statements are the responsibility of the Corporation's management. Our responsibility is to express an opinion on these financial statements based on our audit.

We conducted our audit in accordance with Canadian generally accepted auditing standards. Those standards require that we plan and perform an audit to obtain reasonable assurance whether the financial statements are free of material misstatement. An audit includes examining, on a test basis, evidence supporting the amounts and disclosures in the financial statements. An audit also includes assessing the accounting principles used and significant estimates made by management, as well as evaluating the overall financial statement presentation.

In our opinion, these financial statements present fairly, in all material respects, the financial position of the Corporation as at March 31, 2008 and the results of its operations and its cash flows for the year then ended in accordance with Canadian generally accepted accounting principles.

KPMG LLP

Chartered Accountants, Licensed Public Accountants

Toronto, Canada
May 16, 2008

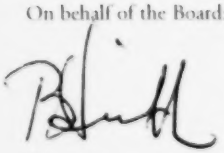
KPMG LLP is a Canadian limited liability partnership and a member firm of the KPMG network of independent member firms affiliated with KPMG International, a Swiss cooperative. KPMG Canada provides services to KPMG LLP.

BALANCE SHEET MARCH 31, 2008, WITH COMPARATIVE FIGURES FOR 2007

	2008	2007
Assets		
Current assets:		
Cash	$ 2,730,160	$ 5,229,951
Cash committed for capital projects	1,310,000	2,083,000
Customer deposits	7,861,142	7,635,614
Accounts receivable	3,359,779	2,839,806
Inventories	426,035	438,020
Prepaid expenses	248,730	196,228
	15,935,846	18,422,619
Capital assets (NOTE 2)	127,897,718	126,411,602
Employee future benefits (NOTE 5)	91,700	703,100
	$ 143,925,264	$ 145,537,321
Liabilities and Deficiency		
Current liabilities:		
Accounts payable and accrued liabilities	$ 4,174,110	$ 4,623,777
Deferred revenue	7,861,142	7,635,614
	12,035,252	12,259,391
Employee future benefits (NOTE 5)	391,000	284,800
Deficiency	(11,351,693)	(9,857,575)
Contributed surplus (NOTE 3)	142,850,705	142,850,705
Commitments (NOTE 4)		
Subsequent event (NOTE 8)		
	$ 143,925,264	$ 145,537,321

SEE ACCOMPANYING NOTES TO FINANCIAL STATEMENTS

On behalf of the Board:



Director

Director

STATEMENT OF OPERATIONS YEAR ENDED MARCH 31, 2008, WITH COMPARATIVE FIGURES FOR 2007

	2008	2007
Revenue:		
Food and beverage	**$ 23,054,750**	$ 26,781,800
Facility rentals	**14,800,493**	14,574,178
Parking	**6,975,355**	6,536,359
Other	**9,411,826**	10,072,922
	$ 54,242,424	$ 57,965,259
Gross operating profit	**$ 31,675,349**	$ 33,909,485
Operating expenses	**20,261,562**	20,034,340
Net operating income	**11,413,787**	13,875,145
Amortization, net of reallocation to operating expenses for parking garage of $117,675 (2006–$113,453)	**4,907,905**	4,791,996
Net income	**$ 6,505,882**	$ 9,083,149

STATEMENT OF DEFICIENCY YEAR ENDED MARCH 31, 2008, WITH COMPARATIVE FIGURES FOR 2007

	2008	2007
Deficiency, beginning of year	**$ (9,857,575)**	$ (10,790,724)
Net income	**6,505,882**	9,083,149
Distribution payment to Ontario Financing Authority	**(8,000,000)**	(8,150,000)
Deficiency, end of year	**$ (11,351,693)**	$ (9,857,575)

SEE ACCOMPANYING NOTES TO FINANCIAL STATEMENTS

STATEMENT OF CASH FLOWS YEAR ENDED MARCH 31, 2008, WITH COMPARATIVE FIGURES FOR 2007

	2008	2007
Cash provided by (used in):		
Operations:		
Net income	$ 6,505,882	$ 9,083,149
Items not involving cash:		
Employee future benefits expense	717,600	468,400
Amortization	5,025,580	4,905,449
	12,249,062	14,456,998
Change in non-cash operating working capital:		
Accounts receivable	(519,973)	(129,642)
Inventories	11,985	(53,632)
Prepaid expenses	(52,502)	159,574
Accounts payable and accrued liabilities	(449,667)	(51,012)
	11,238,905	14,382,286
Financing:		
Distribution payment to Ontario Financing Authority	(8,000,000)	(8,150,000)
Investments:		
Additions to capital assets	(6,511,696)	(3,117,618)
Increase (decrease) in cash	3,272,791	3,114,668
Cash, beginning of year	7,312,951	4,198,283
Cash, end of year*	$ 4,040,160	$ 7,312,951

*THIS FIGURE INCLUDES BOTH CASH AND CASH COMMITTED FOR CAPITAL PROJECTS.

SEE ACCOMPANYING NOTES TO FINANCIAL STATEMENTS.

NOTES TO FINANCIAL STATEMENTS YEAR ENDED MARCH 31, 2008

The Metropolitan Toronto Convention Centre Corporation (the "Corporation") is a government business enterprise of the Ministry of Tourism of the Province of Ontario and incorporated as a corporation without share capital under Bill 141, the Metropolitan Toronto Convention Centre Corporation Act, 1988. The Corporation is also a Crown agency under the same act and is exempt from income taxes.

The Corporation operates a convention facility for conventions, trade shows, consumer shows, corporate and food and beverage events and parking facilities.

1 SIGNIFICANT ACCOUNTING POLICIES

Revenue recognition:
Revenue from facility rentals, food and beverage sales, and the use of the Corporation's parking facilities is recognized when services are provided. Cancellation fees are recognized when an event is cancelled.

Inventories:
Inventories are recorded at the lower of cost and net realizable value.

Capital assets:
Capital assets which are financed by government grants are shown net of applicable grants.

Capital assets are reviewed for impairment whenever events or changes in circumstances indicate that the carrying amount of an asset may not be recoverable. Recoverability of assets to be held and used is measured by a comparison of the carrying amount of an asset to estimate undiscounted future cash flows expected to be generated by the asset. If the carrying amount of an asset exceeds its estimated future cash flows, an impairment charge is recognized by the amount by which the carrying amount of the asset exceeds the fair value of the asset.

Amortization is charged on a straight-line basis over the following estimated useful lives of the assets:

Building	50 years
Furniture, fixtures and computer equipment	3 – 10 years
Leasehold improvements	5 – 20 years

Deferred revenue:
Deferred revenue represents customer deposits received for future use of the Corporation's facilities. Deposits are applied against the customer's billing.

Use of estimates:
The preparation of the financial statements requires management to make a number of estimates and assumptions relating to the reported amounts of assets and liabilities and the disclosure of contingent assets and liabilities at the date of the financial statements and the reported amounts of revenue and expenses during the year. Significant items subject to such estimates and assumptions include the carrying amount of capital assets; valuation allowances for receivables; and assets and obligations related to employee future benefits. Actual results could differ from those estimates.

2 CAPITAL ASSETS

	COST	ACCUMULATED AMORTIZATION	2008 NET BOOK VALUE	2007 NET BOOK VALUE
Building	$ 218,057,445	$ 47,929,546	$ 170,127,899	$ 174,188,162
Furniture, fixtures and computer equipment	21,647,739	16,064,437	5,583,302	5,545,163
Leasehold improvements	35,533,635	29,717,490	5,816,145	1,632,596
	275,238,819	93,711,473	181,527,346	181,365,921
Less government grants	85,914,604	32,284,976	53,629,628	54,954,319
	$ 189,324,215	$ 61,426,497	$ 127,897,718	$ 126,411,602

3 CONTRIBUTED SURPLUS

	2008	2007
Contributed surplus, beginning and end of year	$ 142,850,705	$ 142,850,705

The contributed surplus balance was created as a result of the Ontario Financing Authority ("OFA") issuing a release to the Corporation as at March 30, 2003 from all of its obligations under the temporary expansion financing.

The Corporation agreed to make a minimum distribution payment to the Province of Ontario annually in the amount of $2,500,000 less any amount of payments in lieu of property taxes which it makes within that year and annually any such further amounts agreed to in writing by the Corporation and the OFA.

The distribution payment to OFA of $8,000,000 (2007 - $8,150,000) relating to 2008 was remitted as follows:

$8,000,000 on March 28, 2008
$7,500,000 on March 28, 2007 relating to fiscal 2007
$650,000 on April 28, 2006 relating to fiscal 2006

4 COMMITMENTS

The Corporation is committed to minimum annual distributions to the OFA as discussed in note 3, as well as minimum annual lease payments (including various estimates for executory costs) under various operating leases for facility rental premises, parking premises, office premises, vehicles, computer equipment and equipment, as follows:

2009	$ 5,950,990
2010	5,998,980
2011	5,996,831
2012	5,053,321
2013	5,105,762
Thereafter – 25 years	127,074,040
	$ 155,179,924

5 EMPLOYEE FUTURE BENEFITS

The Corporation maintains a defined benefit pension plan. Contributions are made by employees at specified rates and by the sponsor in such amounts and at such times as determined by the consulting actuaries. The plan provides pension benefits based on the length of service and best average pensionable earnings. In addition, certain retired employees also receive health and other post-retirement benefits paid for by the Corporation.

The Corporation accrues its obligations under the defined benefit plans as the employees render the services necessary to earn the pension and other retirement benefits. The actuarial determination of the accrued benefit obligations for pensions and other retirement benefits uses the projected benefit method prorated on service (which incorporates management's best estimate of future salary levels, other cost escalation, retirement ages of employees and other actuarial factors). The measurement date of the post-employment plans and retirement compensation agreement coincides with the Corporation's fiscal year, and the defined benefit plan measurement date is December 31. The most recent actuarial valuations of the benefit plans for funding purposes (and the next required valuations) are as follows:

i Defined benefit registered pension plan – December 31, 2007 (December 31, 2010).
ii Other post-employment plans – March 31, 2007 (March 31, 2010).
iii Retirement compensation agreement – March 31, 2008 (March 31, 2009).

Actuarial gains (losses) on plan assets arise from the difference between the actual return on plan assets for a period and the expected return on plan assets for that period. For the purpose of calculating the expected return on plan assets, those assets are valued at fair value. Actuarial gains (losses) on the accrued benefit obligation arise from differences between actual and expected experience and from changes in the actuarial assumptions used to determine the accrued benefit obligation. The excess of the net accumulated actuarial gains (losses) over 10 percent of the greater of the accrued benefit obligation and the fair value of plan assets is amortized over the average remaining service period of active employees.

As shown in the following table, the Corporation has a deficit of $3,335,100 (2007 – $3,168,500) for its employee future benefit plans. The funding deficit is offset by unamortized net actuarial losses of $3,035,800 (2007 – $3,584,600) and results in an employee future benefit liability of $299,300 (2007 – asset of $418,300) recorded in the financial statements. Currently, there are 175 employees enrolled in the defined benefit plan and 152 employees enrolled in the defined contribution plan.

During 2005, the Corporation had closed the Defined Benefit Plan. All new eligible plan members must join the Defined Contribution Plan. The defined contribution portion of the plan is fully funded as of March 31, 2008.

5 EMPLOYEE FUTURE BENEFITS

Information about the Corporation's pension plan and employee benefit arrangements are detailed in the table below:

	2008			
	PENSION PLAN	EMPLOYEE BENEFITS	PENSION PLAN	EMPLOYEE BENEFITS
Plan assets:				
Market value, beginning of year	$ 12,904,600	$ 640,000	$ 11,188,700	$ 589,100
Actual return (loss) on plan assets	(232,300)	(8,600)	994,100	48,400
Employer contributions	676,400	30,300	701,300	71,900
Employee contributions	228,500	—	236,900	—
Benefits paid	(228,200)	(73,700)	(216,400)	(69,400)
Market value, end of year	$ 13,349,000	$ 588,000	$ 12,904,600	$ 640,000
Plan obligation:				
Accrued benefit obligation, beginning of year	$ 15,413,500	$ 1,299,600	$ 12,859,400	$ 1,100,900
Current service cost	1,114,900	63,700	964,600	58,300
Employee Contribution	228,500	—	236,900	—
Interest cost	873,700	67,300	767,400	60,900
Benefits paid	(228,200)	(73,700)	(216,400)	(69,400)
Actuarial losses (gains)	(1,618,800)	131,600	801,600	148,900
Accrued benefit obligation, end of year	$ 15,783,600	$ 1,488,500	$ 15,413,500	$ 1,299,600
Plan surplus (deficit):				
Market value less accrued benefit obligation, end of year	$ (2,434,600)	$ (900,500)	$ (2,508,900)	$ (659,600)
Unamortized past service cost	—	—	—	2,200
Unamortized net actuarial loss	2,526,300	509,500	3,212,000	372,600
Accrued benefit asset (liability)	$ 91,700	$ (391,000)	$ 703,100	$ (284,800)
Benefit plan expense:				
Current service cost, net of employee contributions	$ 1,114,900	$ 63,700	$ 964,600	$ 58,300
Interest cost	873,700	67,300	767,400	60,900
Actual loss (return) on plan assets	232,300	8,600	(994,100)	(48,400)
Actuarial losses (gains)	(1,618,800)	131,600	801,600	148,900
Net amortization	685,700	(134,700)	(419,300)	(98,300)
Net defined benefit plan expense	1,287,800	136,500	1,120,200	121,400
Defined contribution plan cost	322,100	—	224,100	—
Net benefit plan expense	$ 1,609,900	$ 136,500	$ 1,344,300	$ 121,400

The net accrued pension benefit asset, net of valuation allowance is included in the Corporation's balance sheet.

5 EMPLOYEE FUTURE BENEFITS (CONTINUED)

The percentage of the fair value of plan assets by major category is as follows:

	2008	2007
Canadian equity securities	**32.8%**	23.3%
Global equity securities	**27.1%**	32.2%
Fixed income securities	**40.1%**	44.5%

The significant assumptions used in accounting for the plans are as follows (weighted average):

	PENSION BENEFIT PLAN		OTHER BENEFIT PLAN	
	2008	2007	2008	2007
Accrued benefit obligation:				
Discount rate	**6.00%**	5.25%	**6.00%**	5.25%
Rate of compensation increase	**4.00%**	3.50%	**4.00%**	3.50%
Benefit costs for the years:				
Discount rate	**5.25%**	5.50%	**5.25%**	5.50%
Expected long-term rate of return on plan assets	**7.00%**	7.00%	**3.50%**	3.50%
Rate of compensation increase	**3.50%**	3.50%	**3.50%**	4.00%

Assumed health care cost trend rates at December 31:

	2008	2007
Initial health care cost trend rate	**11.0%**	12.0%
Cost trend rate declines to	**5.0%**	5.0%
Year that the rate reaches the rate it is assumed to remain at	**2014**	2014

6 FINANCIAL INSTRUMENTS

The carrying values of cash, cash committed for capital projects, customer deposits, accounts receivable and accounts payable and accrued liabilities approximate fair values due to their short-term nature.

7 COMPARATIVE FIGURES

Certain comparative figures have been reclassified to conform with the financial statement presentation adopted in the current year.

8 SUBSEQUENT EVENT

An initial deposit of $250,000 has been made on May 12, 2008 towards the purchase of marshalling yard to the total value of $3,550,000 located at 440 Commissioners Street. Management was authorized by the Board of Directors on May 7, 2008 to proceed with a conditional offer subject to a number of conditions. As at May 16, 2008, these conditions have not yet been satisfied..

ÉTATS FINANCIERS DE LA SOCIÉTÉ DU PALAIS DES CONGRÈS DE LA COMMUNAUTÉ URBAINE DE TORONTO

EXERCICE TERMINÉ LE 31 MARS 2008

RAPPORT DES VÉRIFICATEURS

KPMG llp
Chartered Accountants
Suite 3300 Commerce Court West
PO Box 21 Stn Commerce Court
Toronto ON M5L 1B2
Canada

Telephone (416) 777-8500
Fax (416) 777-8818
Internet www.kpmg.ca

Au conseil d'administration de la Société du palais des congrès
de la communauté urbaine de Toronto et au ministre du Tourisme

Nous avons vérifié le bilan de la Société du palais des congrès de la communauté urbaine de Toronto au 31 mars 2008 et les états des résultats, de l'insuffisance et des flux de trésorerie de l'exercice terminé à cette date. La responsabilité de ces états financiers incombe à la direction de la Société. Notre responsabilité consiste à exprimer une opinion sur ces états financiers en nous fondant sur notre vérification.

Notre vérification a été effectuée conformément aux normes de vérification généralement reconnues du Canada. Ces normes exigent que la vérification soit planifiée et exécutée de manière à fournir l'assurance raisonnable que les états financiers sont exempts d'inexactitudes importantes. La vérification comprend le contrôle par sondages des éléments probants à l'appui des montants et des autres éléments d'information fournis dans les états financiers. Elle comprend également l'évaluation des principes comptables suivis et des estimations importantes faites par la direction, ainsi qu'une appréciation de la présentation d'ensemble des états financiers.

À notre avis, ces états financiers donnent, à tous les égards importants, une image fidèle de la situation financière de la Société au 31 mars 2008 ainsi que des résultats de son exploitation et de ses flux de trésorerie pour l'exercice terminé à cette date selon les principes comptables généralement reconnus du Canada.

KPMG s.r.l./S.E.N.C.R.L.

KPMG s.r.l./S.E.N.C.R.L.
Comptables agréés, experts-comptables autorisés

Toronto, Canada
Le 16 mai 2008

BILAN 31 MARS 2008, AVEC CHIFFRES CORRESPONDANTS DE 2007

	2008	2007
ACTIF		
Actif à court terme		
Trésorerie	**2 730 160 $**	5 229 951 $
Trésorerie destinée destinée à des projets d'immobilisations	**1 310 000**	2 083 000
Acomptes des clients	**7 861 142**	7 635 614
Débiteurs	**3 359 779**	2 839 806
Stocks	**426 035**	438 020
Charges payées d'avance	**248 730**	196 228
	15 935 846	18 422 619
Immobilisations (NOTE 3)	**127 897 718**	126 411 602
Avantages sociaux futurs (NOTE 8)	**91 700**	703 100
	143 925 264 $	145 537 321 $
Passif et insuffisance		
Passif à court terme		
Créditeurs et charges à payer	**4 174 110 $**	4 623 777 $
Produits reportés	**7 861 142**	7 635 614
	12 035 252	12 259 391
Avantages sociaux futurs (NOTE 8)	**391 000**	284 800
Insuffisance	**(11 351 693)**	(9 857 575)
Surplus d'apport (NOTE 5)	**142 850 705**	142 850 705
Engagements (NOTE 4)		
Événement postérieur à la date du bilan (NOTE 6)		
	143 925 264 $	145 537 321 $

SE REPORTER AUX NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS

Au nom du conseil,

, administrateur

, administrateur

ÉTAT DES RÉSULTATS EXERCICE TERMINÉ LE 31 MARS 2008, AVEC CHIFFRES CORRESPONDANTS DE 2007

	2008	2007
Produits		
Aliments et boissons	**23 054 750 $**	26 781 800 $
Location d'installations	**14 800 493**	14 574 178
Stationnement	**6 975 355**	6 536 359
Autres	**9 411 826**	10 072 922
	54 242 424 $	57 965 259 $
Bénéfice d'exploitation brut	**31 675 349 $**	33 909 485 $
Charges d'exploitation	**20 261 562**	20 034 340
Bénéfice d'exploitation net	**11 413 787**	13 875 145
Amortissement, déduction faite de la réaffectation aux charges d'exploitation de 117 675 $ (113 453 $ en 2007) à l'égard du parc de stationnement	**4 907 905**	4 791 996
Bénéfice net	**6 505 882 $**	9 083 149 $

ÉTAT DE L'INSUFFISANCE EXERCICE TERMINÉ LE 31 MARS 2008, AVEC CHIFFRES CORRESPONDANTS DE 2007

	2008	2007
Insuffisance au début de l'exercice	**(9 857 575) $**	(10 790 724) $
Bénéfice net	**6 505 882**	9 083 149
Distribution à l'Office ontarien de financement	**(8 000 000)**	(8 150 000)
Insuffisance à la fin de l'exercice	**(11 351 693) $**	(9 857 575) $

SE REPORTER AUX NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS

ÉTAT DES FLUX DE TRÉSORERIE EXERCICE TERMINÉ LE 31 MARS 2008, AVEC CHIFFRES CORRESPONDANTS DE 2007

	2008	2007
Rentrées (sorties) nettes liées aux activités suivantes :		
Exploitation		
Bénéfice net	**6 505 882 $**	9 083 149 $
Éléments n'ayant pas d'incidence sur la trésorerie		
Charge au titre des avantages sociaux futurs	**717 600**	468 400
Amortissement	**5 025 580**	4 905 449
	12 249 062	14 456 998
Variation des éléments hors trésorerie du fonds de roulement lié à l'exploitation :		
Débiteurs	**(519 973)**	(129 642)
Stocks	**11 985**	(53 632)
Charges payées d'avance	**(52 502)**	159 574
Créditeurs et charges à payer	**(449 667)**	(51 012)
	11 238 905	14 382 286
Financement		
Distribution à l'Office ontarien de financement	**(8 000 000)**	(8 150 000)
Investissement		
Acquisition d'immobilisations	**(6 511 696)**	(3 117 618)
Augmentation (diminution) de la trésorerie	**(3 272 791)**	3 114 668
Trésorerie au début de l'exercice	**7 312 951**	4 198 283
Trésorerie à la fin de l'exercice*	**4 040 160 $**	7 312 951 $

* CETTE DONNÉE COMPREND LA TRÉSORERIE ET LA TRÉSORERIE DESTINÉE À DES PROJETS D'IMMOBILISATIONS. SE REPORTER AUX NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS.

NOTES AFFÉRENTES AUX ÉTATS FINANCIERS EXERCICE TERMINÉ LE 31 MARS 2008

La Société du palais des congrès de la communauté urbaine de Toronto (la « Société ») est une société d'État sous l'autorité du ministre du Tourisme de l'Ontario. Elle a été constituée sans capital social en vertu du projet de loi 141 devenu la Loi sur la Société du palais des congrès de la communauté urbaine de Toronto de 1988. La Société est également considérée comme un organisme de la Couronne en vertu de cette loi et elle est exonérée de l'impôt sur le bénéfice.

La Société exploite des installations qui peuvent abriter des congrès, des salons professionnels, des salons à l'intention des consommateurs ainsi que divers événements mis sur pied par des entreprises, notamment du secteur des produits alimentaires et des boissons, ainsi que des stationnements.

1 PRINCIPALES CONVENTIONS COMPTABLES

Constatation des produits

Les produits que génèrent la location d'installations, la vente d'aliments et de boissons et l'utilisation des stationnements de la Société sont constatés dès que les services sont rendus. Des frais d'annulation sont constatés lorsqu'un événement est annulé.

Stocks

Les stocks sont inscrits au prix coûtant ou à la valeur de réalisation nette, si celle-ci est inférieure.

Immobilisations

Les immobilisations financées par des subventions gouvernementales sont inscrites déduction faite de ces subventions.

Les immobilisations sont soumises à un test de dépréciation lorsque des événements ou des changements de situation indiquent que leur valeur comptable pourrait ne pas être recouvrable. La possibilité de recouvrement des immobilisations destinées à être détenues et utilisées est évaluée en comparant leur valeur comptable aux flux de trésorerie futurs estimatifs non actualisés qu'elles devraient générer. Si la valeur comptable d'une immobilisation est supérieure aux flux de trésorerie futurs estimatifs, une perte de valeur d'un montant équivalant à l'excédent de la valeur comptable sur la juste valeur de l'immobilisation est alors constatée.

L'amortissement des immobilisations est imputé selon la méthode linéaire sur les durées d'utilisation prévues suivantes :

Bâtiments	50 ans
Mobilier, agencements et matériel informatique	De 3 à 10 ans
Améliorations locatives	De 5 à 20 ans

Produits reportés

Les produits reportés représentent les acomptes reçus des clients en échange de l'utilisation future des installations de la Société. Les acomptes sont portés en diminution du montant facturé au client.

Recours à des estimations

La préparation d'états financiers exige que la direction fasse certaines estimations et pose diverses hypothèses qui influent sur les valeurs comptables de l'actif et du passif, sur la présentation de l'actif et du passif éventuels à la date des états financiers et sur les valeurs comptables des produits et des charges de l'exercice à l'étude. Les éléments importants pour lesquels la direction doit faire des estimations et poser des hypothèses comprennent la valeur comptable des immobilisations, la provision pour moins-value des débiteurs ainsi que l'actif et les obligations liés aux avantages sociaux futurs. Les résultats réels pourraient différer de ces estimations.

2 IMMOBILISATIONS

			2008	2007
	PRIX COÛTANT	AMORTISSEMENT CUMULÉ	VALEUR COMPTABLE NETTE	VALEUR COMPTABLE NETTE
Bâtiments	**218 057 445 $**	**47 929 546 $**	**170 127 899 $**	174 188 162 $
Mobilier, agencements et matériel informatique	**21 647 739**	**16 064 437**	**5 583 302**	5 545 163
Améliorations locatives	**35 533 635**	**29 717 490**	**5 816 145**	1 632 596
	275 238 819	**93 711 473**	**181 527 346**	181 365 921
Moins les subventions gouvernementales	**85 914 604**	**32 284 976**	**53 629 628**	54 954 319
	189 324 215 $	**61 426 497 $**	**127 897 718 $**	126 411 602 $

3 SURPLUS D'APPORT

	2008	2007
Surplus d'apport, au début et à la fin de l'exercice	**142 850 705 $**	142 850 705 $

Le solde du surplus d'apport a été créé à la suite de la libération de la Société, le 30 mars 2003, par l'Office ontarien du financement (« OOF »), de toutes ses obligations aux termes du financement provisoire destiné aux travaux d'agrandissement.

La Société a convenu d'effectuer un paiement de distribution minimal annuel à la province d'Ontario d'un montant de 2 500 000 $, moins tout montant de substitution aux impôts fonciers qu'elle verse au cours d'un exercice donné et tout montant supplémentaire annuel convenu par écrit par la Société et l'OOF.

La distribution de 8 000 000 $ (8 150 000 $ en 2007) pour l'exercice 2008 a été remise à l'OOF de la façon suivante :

8 000 000 $ le 28 mars 2008
7 500 000 $ le 28 mars 2007, pour l'exercice 2007
650 000 $ le 28 avril 2006, pour l'exercice 2006

4 ENGAGEMENTS

La Société s'est engagée à faire des distributions annuelles minimales à l'OOF, tel qu'il est indiqué à la note 3, de même qu'à verser des loyers annuels minimums (y compris diverses estimations relatives aux frais accessoires) conformément à divers contrats de location-exploitation pour des installations, des espaces de stationnement, des bureaux, des véhicules, du matériel informatique et du matériel, comme suit :

2009	**5 950 990 $**
2010	**5 998 980**
2011	**5 996 831**
2012	**5 053 321**
2013	**5 105 762**
Par la suite – 25 ans	**127 074 040**
	155 179 924 $

5 AVANTAGES SOCIAUX FUTURS

La Société offre un régime de retraite à prestations déterminées. Les salariés versent des cotisations à des taux déterminés et le promoteur verse des cotisations dont le montant et le calendrier sont établis par les actuaires-conseils. Les prestations de retraite sont fondées sur le nombre d'années de service et sur le salaire moyen maximal admissible. En outre, certains salariés à la retraite touchent également des prestations de maladie et autres avantages complémentaires de retraite payés par la Société.

La Société comptabilise ses obligations au titre du régime de retraite à prestations déterminées à mesure que les salariés rendent les services nécessaires pour gagner les prestations de retraite et les avantages complémentaires de retraite. Le calcul actuariel des obligations au titre des prestations constituées et des avantages complémentaires de retraite s'effectue selon la méthode de répartition des prestations au prorata des services (qui intègre les hypothèses les plus probables de la direction quant aux niveaux des salaires futurs, aux variations des autres coûts, à l'âge du départ à la retraite des salariés et à d'autres facteurs actuariels). La date de mesure des régimes d'avantages postérieurs à l'emploi et des conventions de retraite correspond à la date de fin d'exercice de la Société, et la mesure du régime de retraite à prestations déterminées se fait le 31 décembre. Les dates des plus récentes évaluations actuarielles des régimes d'avantages sociaux à des fins de financement (et celle des prochaines évaluations requises) sont les suivantes :

i régime enregistré de retraite à prestations déterminées – 31 décembre 2007 (31 décembre 2010);
ii autres régimes d'avantages postérieurs à l'emploi – 31 mars 2007 (31 mars 2010);
iii convention de retraite – 31 mars 2008 (31 mars 2009).

Les gains et les pertes actuariels au titre des actifs des régimes découlent de l'écart entre le taux de rendement réel des actifs des régimes sur une période donnée et le taux de rendement prévu des actifs des régimes pour cette même période. Pour les besoins du calcul du rendement prévu des actifs des régimes, ceux-ci sont évalués à la juste valeur. Les gains et les pertes actuariels sur l'obligation au titre des prestations constituées découlent de l'écart entre les résultats réels et les résultats prévus et des modifications apportées aux hypothèses actuarielles qui ont servi à calculer l'obligation au titre des prestations constituées. Les gains et les pertes actuariels nets cumulatifs qui excèdent 10 % du plus élevé des deux montants suivants, soit le solde de l'obligation au titre des prestations constituées ou la juste valeur des actifs des régimes, sont amortis sur la durée moyenne résiduelle d'activité des salariés actifs.

Comme l'indique le tableau suivant, la Société a un déficit de 3 335 100 $ (3 168 500 $ en 2007) relativement à ses régimes d'avantages sociaux futurs. Le déficit de financement est compensé par des pertes actuarielles nettes non amorties de 3 035 800 $ (3 584 600 $ en 2007); il en résulte un passif des avantages sociaux futurs de 299 300 $ (actif de 418 300 $ en 2007) inscrit dans les états financiers. Actuellement, 175 employés participent au régime à prestations déterminées et 152 participent au régime à cotisations déterminées.

Au cours de 2005, la Société a mis un terme à son régime à prestations déterminées. Tous les nouveaux membres admissibles au régime doivent adhérer au régime à cotisations déterminées. Au 31 mars 2008, le régime à cotisations déterminées est entièrement capitalisé.

5 AVANTAGES SOCIAUX FUTURS (SUITE)

Le tableau ci-après donne des renseignements précis sur les régimes de retraite et d'avantages sociaux de la Société :

	2008		2007	
	RÉGIMES DE RETRAITE	AVANTAGES SOCIAUX	RÉGIMES DE RETRAITE	AVANTAGES SOCIAUX
Actifs des régimes				
Valeur marchande au début de l'exercice	**12 904 600 $**	**640 000 $**	11 188 700 $	589 100 $
Rendement réel (perte réelle) des actifs des régimes	**(232 300)**	**(8 600)**	994 100	48 400
Cotisations de l'employeur	**676 400**	**30 300**	701 300	71 900
Cotisations des salariés	**228 500**	**—**	236 900	—
Prestations versées	**(228 200)**	**(73 700)**	(216 400)	(69 400)
Valeur marchande à la fin de l'exercice	**13 349 000 $**	**588 000 $**	12 904 600 $	640 000 $
Obligations découlant des régimes				
Obligations au titre des prestations constituées au début de l'exercice	**15 413 500 $**	**1 299 600 $**	12 859 400 $	1 100 900 $
Coût des services rendus au cours de l'exercice	**1 114 900**	**63 700**	964 600	58 300
Cotisations des salariés	**228 500**	**—**	236 900	—
Intérêts débiteurs	**873 700**	**67 300**	767 400	60 900
Prestations versées	**(228 200)**	**(73 700)**	(216 400)	(69 400)
Pertes (gains) actuariel(le)s	**(1 618 800)**	**131 600**	801 600	148 900
Obligations au titre des prestations constituées à la fin de l'exercice	**15 783 600 $**	**1 488 500 $**	15 413 500 $	1 299 600 $
Excédent (déficit) des régimes				
Valeur marchande, moins les obligations au titre des prestations constituées à la fin de l'exercice	**(2 434 600) $**	**(900 500) $**	(2 508 900) $	(659 600) $
Coût non amorti des services passés	**—**	**—**	—	2 200
Perte actuarielle nette non amortie	**2 526 300**	**509 500**	3 212 000	372 600
Actif (passif) au titre des prestations constituées	**91 700 $**	**(391 000)$**	703 100 $	(284 800) $

5 AVANTAGES SOCIAUX FUTURS (SUITE)

	2008		2007	
	RÉGIMES DE RETRAITE	AVANTAGES SOCIAUX	RÉGIMES DE RETRAITE	AVANTAGES SOCIAUX
Charges au titre des régimes				
Coût des services rendus au cours de l'exercice, moins les cotisations des salariés	**1 114 900 $**	**63 700 $**	964 600 $	58 300 $
Intérêts débiteurs	**873 700**	**67 300**	767 400	60 900
Perte réelle (rendement réel) des actifs des régimes	**232 300**	**8 600**	(994 100)	(48 400)
Pertes (gains) actuariel(le)s	**(1 618 800)**	**131 600**	801 600	148 900
Amortissement net	**685 700**	**(134 700)**	(419 300)	(98 300)
Charges nettes au titre du régime à prestations déterminées	**1 287 800**	**136 500**	1 120 200	121 400
Coût du régime à cotisations déterminées	**322 100**	**—**	224 100	—
Charges nettes au titre des régimes	**1 609 900 $**	**136 500 $**	1 344 300 $	121 400 $

L'actif net au titre des prestations constituées, déduction faite de la provision pour moins-value, est inclus dans le bilan de la Société.

Le tableau qui suit présente la répartition, en pourcentage, de la juste valeur des actifs des régimes entre les importantes catégories de placements :

	2008	2007
Titres de capitaux propres canadiens	**32,8 %**	23,3 %
Titres de capitaux propres mondiaux	**27,1 %**	32,2 %
Titres à taux fixe	**40,1 %**	44,5 %

5 AVANTAGES SOCIAUX FUTURS (SUITE)

Les principales hypothèses utilisées pour comptabiliser les données sur les régimes sont les suivantes (moyenne pondérée) :

	RÉGIMES DE RETRAITE		AUTRES RÉGIMES	
	2008	2007	2008	2007
Obligations au titre des prestations constituées				
Taux d'actualisation	**6,00 %**	5,25 %	**6,00 %**	5,25 %
Taux de croissance de la rémunération	**4,00 %**	3,50 %	**4,00 %**	3,50 %
Coûts des prestations des exercices				
Taux d'actualisation	**5,25 %**	5,50 %	**5,25 %**	5,50 %
Taux de rendement prévu des actifs des régimes, à long terme	**7,00 %**	7,00 %	**3,50 %**	3,50 %
Taux de croissance de la rémunération	**3,50 %**	3,50 %	**3,50 %**	4,00 %

Le tableau qui suit présente les coûts tendanciels des soins de santé aux 31 décembre :

	2008	2007
Taux tendanciel initial du coût des soins de santé	**11,0 %**	12,0 %
Niveau vers lequel baisse le taux tendanciel	**5,0 %**	5,0 %
Année où le taux devrait se stabiliser	**2014**	2014

6 INSTRUMENTS FINANCIERS

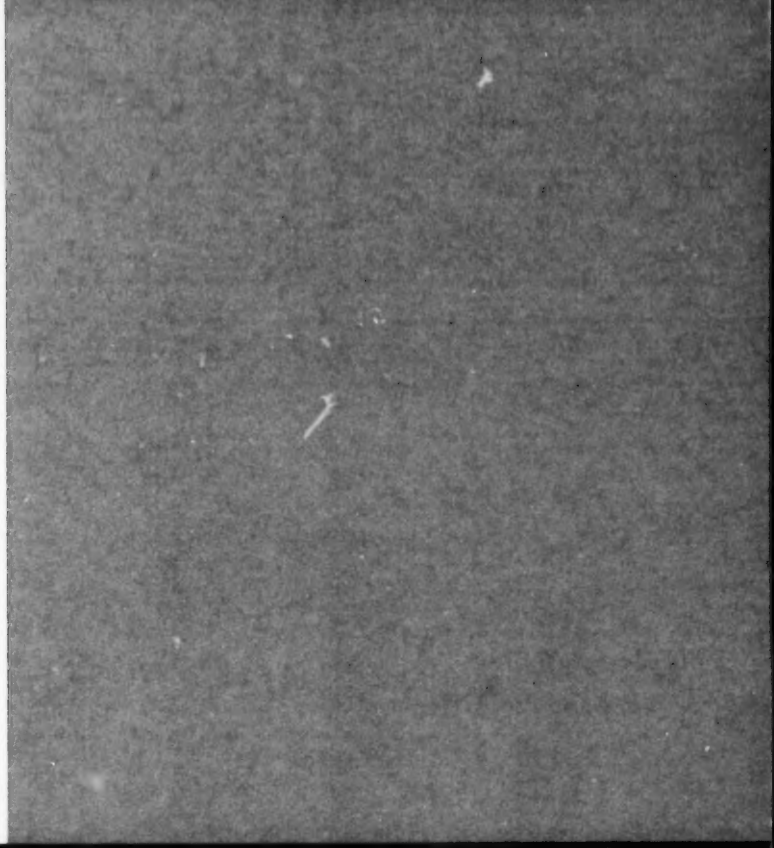
La valeur comptable de la trésorerie, de la trésorerie destinée à des projets d'immobilisations, des acomptes des clients, des débiteurs et des créditeurs et charges à payer se rapproche de leur juste valeur en raison de la nature à court terme de ces éléments.

7 CHIFFRES CORRESPONDANTS

Certains chiffres correspondants ont été reclassés afin d'en permettre le rapprochement avec ceux de l'exercice à l'étude.

8 ÉVÉNEMENT POSTÉRIEUR À LA DATE DU BILAN

Le 12 mai 2008, un dépôt initial de 250 000 $ a été versé relativement à l'achat d'un centre de triage d'une valeur totale 3 550 000 $, situé au 440, Commissioners Street. La direction a été autorisée par le conseil d'administration, le 7 mai 2008, à déposer une offre conditionnelle, sous réserve d'un certain nombre de conditions. En date du 16 mai 2008, ces conditions n'avaient pas encore été remplies.



metro toronto convention centre

An Agency of The Government of Ontario

255 Front Street West
Toronto ON, M5V 2W6

T: 416.585.8000 | F: 416.585.8224

www.mtccc.com

Ontario

PRINTED IN CANADA